

Ons hoofdkantoor, gevestigd in Lelystad, is dé hotspot van onze organisatie. Met ruim 150 enthousiaste collega's werken we al sinds 1991 aan vooruitstrevende collecties die stijlbewuste moeders ondersteunen in "Their path to new life". In deze groeiende organisatie staat ons sterke merkportfolio centraal. Wij bundelen de krachten door het delen van onze technologische kennis, weloverwogen keuzes in stijl en passie voor mode op het gebied van zwangerschapskleding, babykleding en kinderkleding. Met als doel een waardevolle relatie opbouwen met onze klant waarbij we haar zelfvertrouwen geven door zorg, comfort en kwaliteit te bieden tijdens haar zwangerschap en moederschap.

In deze inspirerende organisatie ligt de focus op persoonlijke ontwikkeling, flexibiliteit en uitdaging. Niet alleen zodat jij het beste uit jezelf kunt halen, maar ook omdat wij ervan overtuigd zijn dat we op deze manier ook het beste kunnen bieden aan onze klant. Wil jij werken voor gave merken als Noppies, Supermom, Esprit for mums en Alvi? Solliciteer dan nu en durf te laten zien wat jouw drijfveer is om je passie en expertise te delen met - wie weet wel - je toekomstige collega's!

Voor ons hoofdkantoor in Lelystad zoeken wij een:

**Commercial controller**  
**(minimaal 32 uur per week, vast, 1 of 2 dagen thuiswerken mogelijk)**

**Omschrijving:**

Onze Commercial controller is verantwoordelijk voor de cijfermatige ondersteuning van de collecties en het bewaken van het spanningsveld tussen voorraad, omzet en marge opbrengst van de diverse collecties in de productgroepen van NINE&Co. Aan de hand van analyses van de sales- en markt cijfers per merk en productgroep maakt de Commercial controller een opzet voor een effectief handels- en assortimentsplan voor de collectie grootte, het aantal stuks per productgroep, etc. (Grid). Ook heeft onze Commercial controller een centrale rol in het jaarlijkse budgetproces, forecasting en in het ontwikkelen en doorrekenen van strategische commerciële plannen. Verdere werkzaamheden die bij de functie horen zijn:

- zorgdragen voor tijdige aanlevering van juiste rapportages en analyses (week, maand en kwartaal) vanuit diverse invalshoeken (bv. Key accounts en consumenten) aan stakeholders;
- signaleren en bespreken van afwijkingen en/of trends in de gegevens ten opzichte van de geformuleerde doelstellingen;
- pro-actief komen met marge verbeter voorstellen (binnen een collectie of voor klanten)
- fungeren als commercial lead voor het Annual Calendar Collection process;
- mede zorgdragen voor juiste informatiebeschikbaarheid en verdere ontwikkeling van BI rapportages;
- fungeren als sparringpartner van verschillende stakeholders in de organisatie;
- mede zorgdragen voor het realiseren van de gestelde doelstellingen/budgetten.

**Profiel:**

De Commercial controller die wij zoeken heeft bij voorkeur ervaring in een vergelijkbare rol en weet als geen ander data te vertalen naar commerciële kansen. Voor deze afwisselende rol vinden wij het belangrijk dat je analytisch, commercieel en daadkrachtig bent en hoewel jij zelfstandig je werkzaamheden uitvoert, is het belangrijk dat je een teamspeler bent. Verder vragen wij:

- Minimaal een HBO opleiding met als voorkeur de richting Bedrijfseconomie;
- communicatieve vaardigheden;
- resultaatgerichtheid en pro-actief;
- goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift, Duits is een pré;

- zeer goede vaardigheden met MS Office (Excel, Powerpoint) en kennis van BI.

**Wat bieden wij:**

- Een baan met uitdaging en verantwoordelijkheid in een groeiende, jonge en dynamische omgeving waarin je jezelf op persoonlijk- en werkniveau verder kan gaan ontwikkelen;
- een marktconform salaris secundaire arbeidsvoorwaarden zoals een pensioenregeling en reiskostenvergoeding;
- thuiswerkmogelijkheid voor 2 dagen per week bij een fulltime dienstverband;
- 25 vakantiedagen bij een fulltime dienstverband;
- toegang tot een e-learning van GoodHabit met ruim 100 trainingen en masterclasses;
- als eerste toegang tot de Sample Sales van de merken Noppies, Supermom, Esprit for mums en personeelskorting op nieuwe collecties;
- mogelijkheid voor deelname aan onder andere Lease a Bike en Bedrijfsfitness.

**Interesse?**

Wil jij ons komen versterken? Stuur dan zo snel mogelijk jouw motivatie met CV naar de afdeling HR, bij voorkeur per e-mail naar [sollicitaties@nineandco.com](mailto:sollicitaties@nineandco.com). Heb je vragen? Neem dan contact op met de HR afdeling. Wij beantwoorden je vragen graag.

Nine&Co

Poseidonweg 17

8239 DK Lelystad

T: 0320 - 295600

E: [sollicitaties@nineandco.com](mailto:sollicitaties@nineandco.com)

*[Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld!](#)*