



## NINE & Co.

Das Herz von NINE&CO ist unser Headquarter in Lelystad, in den Niederlanden. Mit mehr als 100 begeisterten Kolleginnen und Kollegen arbeiten wir seit 1991 an progressiven Kollektionen, die stilbewusste Mütter auf ihrem "Weg ins neue Leben" unterstützen. Unser starkes Markenportfolio ist für dieses wachsende Unternehmen von zentraler Bedeutung. Wir bündeln unsere Kräfte, indem wir unser technologisches Wissen, unsere fundierten Stilentscheidungen und unsere Leidenschaft für Mode im Bereich Umstandsmode, Babykleidung, Kinderbekleidung und Babyartikel teilen. Mit dem Ziel, eine wertvolle Beziehung zu unserer Klientin aufzubauen, in der wir ihr Selbstvertrauen geben, indem wir ihnen Pflege, Komfort und Qualität während ihrer Schwangerschaft und Mutterschaft bieten.

In dieser inspirierenden Organisation stehen persönliche Entwicklung, Flexibilität und Herausforderung im Vordergrund. Nicht nur, damit Sie das Beste aus sich herausholen können, sondern auch, weil wir davon überzeugt sind, dass wir auf diese Weise auch unseren Kunden das Beste bieten können. Willst du für coole Marken wie Noppies, Supermom, Esprit für Mütter arbeiten? Dann bewirb dich jetzt und traue dich zu zeigen, was dich antreibt, deine Leidenschaft und Expertise mit – wer weiß – deinen zukünftigen Kolleginnen und Kollegen zu teilen!

Für unser Sales Team suchen wir eine/n

### **Account Manager (Vollzeit)**

Unser Account Manager ist verantwortlich für die Expansion bei Key Accounts und potentiell interessanten Kunden in Deutschland. Das Büro befindet sich in unserem neuen Showroom in Neuss, von welchem aus existierende und neue Kunden besucht werden.

### **Tätigkeitsbereich**

- Weiterentwicklung der Präsenz in Deutschland
- Aufbau und Pflege von professionellen Beziehungen zu den wichtigen Entscheidungsträgern der definierten Accounts
- Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden
- Umsetzung der Vertriebsstrategie bei ausgewählten Kunden
- Vor- und Nachbereitung der Ordersaisons in Zusammenarbeit mit dem Sales Team
- Unterstützung von und Bericht an den Country Manager D-A-CH
- Markt- und Mitbewerberanalyse

### **Anforderungen:**

- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, insbesondere bei Accounts und Fashionhäuser
- Affinität zu Schwangerschafts-, Baby- & Kindermode
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Stärke im Aufbau von Beziehungen und im Beziehungsmanagement
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise, Eigeninitiative und Durchsetzungsfähigkeit
- Organisationstalent
- Fundierte Anwenderkenntnisse in MS Office (insbesondere Power Point & Excel)
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Offene und kommunikative Persönlichkeit, Begeisterungs- und Teamfähigkeit

- Reisebereitschaft und hohe Flexibilität

**Wir bieten:**

- Eine tolle Aufgabe in einem wachsenden, jungen und dynamischen Arbeitsumfeld, in welchem Sie sich persönlich und beruflich weiterentwickeln können.
- Ein faires und ansprechendes Gehalt

**Interessiert?**

Möchten Sie Teil von Noppies werden? Dann senden Sie bitte schnellstmöglich Ihre vollständige Bewerbung an unsere Personalabteilung (Weg siehe unten).

Haben Sie Fragen? Dann wenden Sie sich bitte an unsere Personalabteilung. Wir freuen uns.

Task International B.V.  
Poseidonweg 17  
8239 DK Lelystad  
Die Niederlanden  
T: 0031 320 295600  
E: [sollicitaties@nineandco.com](mailto:sollicitaties@nineandco.com)